TUYỂN DỤNG CHUYÊN VIÊN TƯ VẤN

A. Giới thiệu về VUIHOC

VUIHOC là nền tảng học tập trực tuyến cho học sinh từ tiểu học đến lớp 12 với sứ mệnh "đem cơ hội tiếp cận bình đẳng các chương trình giáo dục chất lượng cao, chi phí hợp lý tới học sinh trên mọi miền tổ quốc". Ra mắt vào năm 2019, VUIHOC đã nhanh chóng phát triển và trở thành nền tảng Edtech hàng đầu tại Việt Nam. Cùng với đó, VUIHOC đã và đang liên tục nhận được các khoản đầu tư lớn từ hàng chục quỹ đầu tư danh tiếng trong nước và quốc tế.

Với hơn 1 triệu học sinh trả phí và hàng triệu lượt tải App, VUIHOC đã và đang tiếp tục phát triển các tính năng mới để tối đa sự tương tác và trải nghiệm học tập của học sinh trong từng khóa học, vững bước hiện thực tầm nhìn trở thành nền tảng giáo dục dẫn đầu - giúp hàng triệu học sinh học tập với sự hào hứng và hiệu quả.

B. Công việc chi tiết

1. MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Lan toả mô hình giáo dục chất lượng cao VUIHOC tới hàng triệu học sinh Tiểu học, THCS, THPT Việt Nam trên khắp các tỉnh thành
- Liên hệ và tư vấn khóa gia sư online , học trực tuyến với phụ huynh/học sinh trên tệp khách hàng có sẵn của Vui Học
- Data khách hàng nóng hổi từ nhiều nguồn, khả năng chốt sale rất cao (trên 25%)
- Sản phẩm được đầu tư bài bản (giáo viên nổi tiếng, giao diện thông minh, bài giảng đẹp) chất lượng thực sự tốt so với mặt bằng thị trường, sản phẩm đại chúng nhu cầu cao.
- Hỗ trợ chăm sóc khách hàng khi cần thiết

2. QUYỀN LỢI

- Lương cứng theo rank: 7 - 11 triệu + %KPI (offer lương trong phỏng vấn)
- Thu nhập hấp dẫn, từ 12tr – 25tr/ tháng hoặc hơn tùy vào năng lực (lương cứng + hoa hồng + thưởng)

- Sản phẩm chất lượng hàng đầu hiện nay (tỷ lệ khách hàng hài lòng về sản phẩm trên 75%), data nóng chất lượng
- Thử việc nhận 100% lương
- Lộ trình thăng tiến cụ thể, từ teamlead, phó phòng, trưởng phòng….
- Được tham gia BHXH, BHYT, BHTN theo luật hiện hành
- Được đào tạo bài bản từ A đến Z để trở thành một telesales chuyên nghiệp
- Được hưởng lương tháng thứ 13
- Được tham gia các buổi liên hoan, sinh nhật hàng tháng, tiệc noel, tất niên,…
- Được tham gia các chương trình hàng tháng: Top Sales, Thưởng nóng v.v

3. YÊU CẦU

- Nữ/Nam có độ tuổi: 2002 - 1990
- Có khả năng giao tiếp, xử lý tình huống tốt, giọng nói dễ nghe
- Tinh thần trách nhiệm cao, không ngại khó
- Có từ 6 tháng kinh nghiệm Telesales/Sales (Trong vòng 2 năm gần nhất)

4. THỜI GIAN LÀM VIỆC

* Hành chính:

- Thời gian: Từ 08h15 - 17h30, nghỉ 6 ngày/tháng (Ngày nghỉ tự đăng ký không phân biệt Thứ 7, Chủ nhật)

* Xoay ca

- Ca 1: 10h00 - 20h00 (Nghỉ từ 12h00 - 13h30)
- Ca 2: 12h00 - 20h00 (Nghỉ từ 14h30 - 16h00)
- Ca 3: 14h00 - 22h00 (Nghỉ từ 17h00 - 18h00)

(Ca làm việc đăng ký linh hoạt, nghỉ 6 ngày/tháng, ngày nghỉ tự đăng ký không phân biệt Thứ 7, Chủ nhật)

5. ĐỊA ĐIỂM LÀM VIỆC

- Trụ sở 1: Toà Rivera Park, số 69 Vũ Trọng Phụng, Thanh Xuân, Hà Nội (Đối diện trụ sở Công an Quận Thanh Xuân)
- Trụ sở 2: Tòa nhà Sông Đà, Phạm Hùng, Nam Từ Liêm, Hà Nội (Đối diện tòa KeangNam Landmark)

6. CÁCH THỨC ỨNG TUYỂN

Gửi CV tại hòm mail: ***tragiang.vuihoc@gmail.com***

…….

Hy vọng VUIHOC là sự lựa chọn của bạn trên hành trình sự nghiệp tiếp theo!